

DE DIRECTIVO DESCARTADO A CONSULTOR DE ÉLITE EN 90 DÍAS

The Elite Consultant Accelerator

Convierte tu exceso de experiencia en tu activo más valioso

Consigue Tus Primeros Clientes Como Consultor De Élite En Menos De 90 Días

La única tecnología que transforma a la persona, para que los resultados sean inevitables

Primero te transformas tú. Luego, una metodología sorprendentemente sencilla convierte lo que ya sabes en ingresos

Y hace más fácil conseguir clientes que pasar una entrevista. Como el alumno que cerró un contrato de 30.000€ en 3 semanas sin web, sin marca personal, sin empresa, en su última semana antes del despido

1 hora

A LA SEMANA

325+

DIRECTIVOS TRANSFORMADOS

87%

VIO RESULTADOS EN
MENOS DE 60 DÍAS

El mapa de tu transformación

MENTALIDAD IMPARABLE

Hackeo Cerebral y Recuperación De La Certeza

Reprogramar el cerebro del directivo rechazado para operar desde el poder y no desde el miedo

- * Recuperar la certeza y confianza profesional eliminando los bloqueos mentales y reprogramando las creencias limitantes instaladas por meses de rechazo
- * Reencuadrar el rechazo del mercado laboral y cada "no" como el combustible de tu mejor etapa profesional
- * Romper el ciclo de parálisis, tomar la decisión con la información que ya tienes y generar momentum desde el primer movimiento
- * Operar con concentración láser y ejecutar como un atleta de élite

El mapa de tu transformación

LA NUEVA IDENTIDAD

Transformación De Quién Eres Como Profesional

Construir la identidad del consultor de élite sobre la base de lo que ya eres, sin empezar de cero

- * Construir una nueva identidad profesional basada en tu valor real, pasando de "profesional descartado" a "experto elegido"
- * Hacer la transición de empleado a consultor independiente sin tener que convertirte en otra persona
- * Aprovechar la única ventaja que los emprendedores jóvenes nunca tendrán, y posicionarte en el mercado donde décadas de experiencia son el criterio de contratación

El mapa de tu transformación

EL GRAN CAMBIO

Nuevo Mercado, Nuevo Propósito, Nuevo Legado

Salir del sistema que te descarta y entrar en el mercado donde tu experiencia es la única moneda que importa

- * Salir del sistema que te discrimina por edad y entrar en el mercado de consultoría de \$494.000 millones donde las reglas son completamente distintas
- * Construir la etapa profesional más rentable y satisfactoria de tu vida, con la paz mental de saber que, pase lo que pase, tienes la capacidad de generar valor y prosperar
- * Convertirte en el ejemplo de reinversión que tu familia recordará, demostrando que los mejores capítulos se escriben después de los 45

El mapa de tu transformación

LA BRÚJULA DEL NEGOCIO

Claridad Total Sobre Tu Mercado y Tu Modelo

Saber exactamente a quién te diriges, qué buscan y cómo construir un negocio que no dependa de nadie

- * Identificar y priorizar los clientes con mayor probabilidad de contratarte, especialmente las empresas que buscan experiencia senior y consideran tu precio una señal de calidad
- * Construir un modelo profesional completamente independiente del mercado laboral, eligiendo con quién trabajas, cuándo y desde dónde
- * Aplicar exactamente las mismas habilidades directivas que ya tienes, negociación, gestión, persuasión; para conseguir y cerrar clientes de consultoría

El mapa de tu transformación

LA ARQUITECTURA DE TU OFERTA

De La Experiencia Al Servicio Irresistible

Convertir décadas de trayectoria directiva en una propuesta de consultoría que las empresas no pueden rechazar

- * Gestionar tu narrativa profesional durante la transición y convertir tu salida de la empresa en el argumento más poderoso para tu credibilidad como consultor
- * Identificar en menos de una semana el área de máximo valor de tu experiencia y encontrar el nivel de especialización que te hace único sin reducir tu mercado
- * Transformar tu trayectoria en una propuesta de consultoría con precio justificado
- * Empezar a conseguir clientes ahora con la experiencia que ya tienes, sin certificaciones, sin títulos adicionales y sin más formación previa

El mapa de tu transformación DEL BLOQUEO A LA ACCIÓN

Test De Concepto Que Consigue Ingresos Reales

Tu primer cliente sin inversión, sin infraestructura y en el menor tiempo posible, antes de construir nada

- * Validar tu propuesta y conseguir el primer cliente sin inversión inicial, minimizando el riesgo real de la transición con un modelo de validación paso a paso
- * Construir tu negocio de consultoría compatible con cualquier otra actividad
- * Lanzar tu negocio de consultoría sin web, sin embudo, sin marketing digital y sin ningún tipo de infraestructura tecnológica
- * Generar los primeros ingresos y resultados visibles en semanas
- * Demostrar tu valor en el mercado con los ingresos reales

El mapa de tu transformación

LIDERAZGO DE ALTO IMPACTO

Autoridad, Posicionamiento y Comunicación De Élite

Ser percibido como el experto inevitable. El que las empresas buscan, no el que las persigue

- * Construir autoridad y posicionarte como el referente al que las empresas buscan y donde las grandes consultoras no pueden competir
- * Conseguir clientes de alto valor desde la posición del experto sin perseguir a nadie
- * Posicionarte como consultor de élite y hacer que tus contactos te recomienden
- * Competir en experiencia de verdad en una categoría donde no hay saturación
- * Convertirte en un comunicador de alto impacto, con la presencia, influencia y carisma de un líder que mueve audiencias

El mapa de tu transformación

EL SISTEMA DE CAPTACIÓN

Activa Tu Red Y Abre Las Puertas Que Importan

Convertir los contactos que ya tienes en un canal de captación poderoso, sin pedir favores ni parecer desesperado

- * Reactivar tu red profesional y convertirla en un activo generador de ingresos. Contactando desde la posición del experto que ofrece valor, no del profesional que pide ayuda
- * Acceder directamente a los decisores que pueden contratarte y abrir conversaciones de alto valor con mensajes que consiguen respuesta. Sin fricciones y sin parecer un comercial

El mapa de tu transformación

CIERRA COMO UN CRACK

Ventas, Precio Y Propuesta Sin Concesiones

Cerrar clientes en una sola llamada, defender tu precio sin rebajar y presentar propuestas que se aprueban solas

- * Identificar en la primera conversación si un prospecto es un cliente real y cerrarlo en una sola llamada. Sin vender, sin presión y sin artificios
- * Fijar y comunicar tus honorarios con total autoridad y convicción respondiendo objeciones de precio sin rebajar ni justificarte
- * Diseñar y presentar una propuesta de consultoría de alto valor que hace que el cliente vea el ROI antes de preguntar el precio

01 El proceso, por dentro

* Sesión de diagnóstico profundo inicial

La radiografía completa de tu situación real: dónde estás, qué tienes y qué hay que activar. Antes de trabajar, definimos exactamente qué servicio vas a ofrecer, a quién te vas a dirigir y qué resultados vamos a conseguir juntos en 90 días. La base sobre la que se construye todo el proceso

* 13 Sesiones semanales de 60 min

Aquí ocurre la transformación. Cada sesión está diseñada para lo que apareció la semana anterior y para lo que viene después.

Modalidad Individual: sesiones 1:1

Modalidad Grupo: sesiones con un máximo de 6 directivos

* 2 Sesiones de seguimiento de objetivos

Revisión de los objetivos definidos en el diagnóstico. Para asegurarnos de que el proceso avanza en la dirección correcta, y corregir si hace falta

* Grabación de cada sesión

Acceso permanente a cada conversación. Lo que emerge en una sesión a veces solo se entiende semanas después

02 El proceso, por dentro

* Plan de acción semanal personalizado

Las acciones concretas de la semana, adaptadas a tu realidad y tu ritmo. No una lista genérica, el siguiente paso exacto para tu caso

* Diario de acción y reflexión

El sistema que convierte la ejecución en automática. Cada día, un registro de lo que hiciste, lo que aprendiste y lo que sigue. Sin depender de la motivación ni de la fuerza de voluntad

* Check-in diario de accountability

Proactivo. Yo pregunto, tú rindes cuentas. La consistencia es lo que separa a los que cambian de los que casi cambian

* Soporte WhatsApp entre sesiones

Para consultas, dudas y bloqueos. Respuesta en menos de 24 horas

03 El proceso, por dentro

* Revisión y feedback de tus materiales en tiempo real

Tu oferta, tus mensajes, tu comunicación y tu estrategia revisados por alguien que ya ha visto qué funciona y qué no, antes de que el mercado te lo diga. Menos errores, menos tiempo perdido, más conversaciones que se convierten en clientes.

* Resumen ejecutivo post-sesión

Claridad inmediata sobre cada avance y cada compromiso. Sin ambigüedad sobre lo que se mueve

* Sesión de cierre y hoja de ruta (1 hora)

Individual. El mapa para los próximos 12 meses una vez validado tu negocio de consultoría. Porque el programa termina. El negocio que has construido, no

Valor: 40.000€

Frameworks

El Consultor Financiero

Cómo gestionar el dinero cuando las ventas empiezan a llegar, sin que la emoción destruya lo que acabas de construir

La mayoría de consultores que empiezan a facturar cometen el mismo error: gastan antes de consolidar. Este Framework existe para que tú no lo cometas.

Cuando cierras tus primeros contratos, la tentación de celebrar es real. Este sistema te enseña a gestionar cada euro que entra con la mentalidad de un CEO, no de alguien que acaba de salir de una racha mala.

Aprenderás exactamente qué hacer con el dinero desde el primer ingreso. Separarás finanzas personales y profesionales desde el primer día. Construirás una base financiera sólida que soporte el crecimiento de tu negocio. Tomarás decisiones de inversión desde la claridad, no desde la emoción

Valor: 5.000€

El Sistema de las 5 Horas

Cómo ser más productivo en 5 horas semanales de lo que la mayoría es en 40

El mayor enemigo de este programa no es la falta de conocimiento. Es la falta de foco. Este sistema te da el método exacto para ejecutar con precisión quirúrgica durante los 90 días y convertir esos hábitos en tu forma permanente de trabajar.

Aprenderás a identificar las 3 acciones semanales que generan el 80% de los resultados y eliminar todo lo demás. Ejecutarás sin procrastinación, sin dispersión y sin culpa.

Construirás una rutina de alto rendimiento que funciona con tu vida real no contra ella. Instalarás hábitos de productividad que te acompañarán mucho más allá de estos 90 días

Valor: 3.000€

Recursos

Liderazgo, Propósito y Salud

El sistema que te dará lo que el éxito nunca te dio

Puedes construir un negocio de consultoría de éxito y seguir sintiéndote vacío. Este recurso gratis existe para que eso no ocurra. Una masterclass completa sobre las tres dimensiones que determinan si tu éxito profesional se convierte en una vida que merece la pena vivir.

Aprenderás a recuperar el liderazgo auténtico que las empresas nunca te dejaron ejercer. Conectarás tu negocio de consultoría con un propósito que te sostenga cuando las cosas se pongan difíciles.

Construirás la energía física y mental necesaria para rendir al máximo sin destruirte en el proceso. Entenderás por qué los directivos de más éxito son también los más vacíos y cómo romper ese patrón.

Valor: 3.000€

El Poder de Tu Marca Personal

Por qué una marca personal bien construida multiplica tus ventas sin que tengas que vender

Consigues tus primeros clientes con el método. Escalar sin una marca personal tiene techo. Este bono te muestra exactamente dónde está ese techo y qué hay al otro lado.

Entenderás por qué tu marca personal es el activo más rentable que puedes construir. Verás con claridad cómo una marca bien posicionada atrae clientes premium de forma automática.

Identificarás los primeros pasos para construir tu marca cuando llegue el momento. Tendrás el mapa completo de lo que viene después de los 90 días.

Valor: 10.000€

Recursos

De Consultor a Imperio

Cómo escalar tu negocio sin trabajar más, sin estresarte y sin intercambiar tiempo por dinero

El modelo de consultoría que construyes en este programa tiene un techo natural. Este recurso gratis te muestra cómo romperlo y por qué la mayoría de consultores nunca llegan a ese nivel.

Entenderás la diferencia entre un consultor que vende su tiempo y un negocio que genera ingresos mientras duermes. Verás el mapa completo del siguiente nivel, más clientes, más ingresos, menos horas.

Identificarás el momento exacto en el que tiene sentido escalar y cómo hacerlo sin perder lo que has construido. Tendrás claridad sobre el camino que viene después de tu primer año como consultor.

Valor: 10.000€

El Problema del Éxito

Cuándo y cómo contratar a los profesionales correctos para que tu negocio crezca sin ti

Llegar al punto en que necesitas contratar es el mejor problema que puede llegarte. Este recurso gratuito existe para que estés preparado cuando llegue (y para que sepas que va a llegar).

Sabrás exactamente cuándo es el momento de contratar y cuándo no. Identificarás qué perfiles necesitas primero para multiplicar tu capacidad sin multiplicar tu estrés.

Evitarás los errores más caros que cometen los consultores cuando empiezan a delegar. Verás con claridad que este método no tiene techo y que el siguiente paso ya está diseñado.

Valor: 10.000€

Recursos

Contratos y Fiscalidad Sin Sorpresas

Lo que necesitas saber sobre contratos, facturas e impuestos para empezar sin miedo y sin errores

No necesitas ser experto en fiscalidad para empezar. Necesitas no cometer los errores básicos que comete todo el mundo. Esta guía cubre exactamente eso. Ni más ni menos.

Un recurso gratis en el que conseguirás:

- * Entender qué estructura jurídica tiene más sentido para tu situación al empezar
- * Saber cómo facturar correctamente desde el primer cliente
- * Conocer las obligaciones fiscales básicas de un consultor independiente en España
- * Empezar con la tranquilidad de que lo administrativo no va a ser un problema

Valor: 5.000€

Inversión

* The Elite Consultant Accelerator	40.000€
* Framework #1: El Consultor Financiero	5.000€
* Framework #2: El Sistema de las 5 Horas	3.000€
* Recurso #1: Liderazgo, Propósito y Salud	3.000€
* Recurso #2: El Poder de Tu Marca Personal	10.000€
* Recurso #3: De Consultor a Imperio	10.000€
* Recurso #4: El Problema del Éxito	3.000€
* Recurso #5: Contratos y Fiscalidad Sin Sorpresas	5.000€

Valor Total:

82.000€

Tu inversión: 6.000€

Yo asumo el riesgo. Tú decides

Garantía de Entrada

Si tras las 2 primeras sesiones sientes que este proceso no es para ti, te devuelvo el 100% de tu inversión. Sin preguntas.

No necesito que confíes ciegamente. Solo que le des una oportunidad real

Garantía de Resultado

Si asistes a las 13 sesiones, mantienes el diario de acción y aplicas los compromisos semanales, y al final de los 90 días no has conseguido tu primer cliente de consultoría, continuamos trabajando juntos sin coste adicional hasta que lo tengas.

No cobro por tiempo. Cobro por transformación. Si no ocurre, sigo hasta que ocurra.

Las plazas son limitadas. Y no es una táctica

Mentoría Individual

Sólo acepto 1 directivo nuevo al mes. No porque no pueda hacer más, sino porque este proceso exige mi presencia y atención completas. Cuando estoy contigo, estoy contigo. Esto sólo es posible con 3.

En cualquier momento dado hay un máximo de 3 clientes en proceso. Esto no es un programa de coaching. Es algo radicalmente diferente.

Mentoría En Grupo

Cada grupo está formado por un máximo de 6 directivos. No más. El tamaño no es arbitrario, es el máximo que permite que cada persona reciba atención real y que el grupo genere dinámicas de confianza auténtica.

No compartes proceso con cualquiera.
Compartes con otros 5 directivos de tu nivel.
Cuando hay 6, hay 6. Sin excepción.

Soy Ricard González

CREADOR DE LA ÚNICA TECNOLOGÍA DE LIDERAZGO ADAPTATIVO©

Primero te transformas tú. Luego se transforma todo lo demás

Ayudo a directivos a recuperar el control de su carrera, sus ingresos y su vida. Construyendo desde dentro hacia fuera, con la única tecnología que transforma primero a la persona para que los resultados sean inevitables.

325+

Directivos y CEOs
Transformados

87%

Resultados en
Menos de 60 Días

30+

Años de
Experiencia

IESE

Business School

**TONY
ROBBINS**

Certified

DEPORTISTA

Extremo



¿Cuánto más vas a esperar para hacerlo?

El siguiente paso es una conversación. Sin compromiso.

Reserva tu Sesión Estratégica Gratuita Ahora

<https://ricardgonzalez.es/calendario/>

45' DE DIAGNÓSTICO PERSONALIZADO • SIN COSTE • SOLO CLARIDAD

En esta sesión identificamos juntos si este proceso es el adecuado para ti, y si lo es, cómo empezamos